

"Harold heeft goede referenties"

Redacteur: Mariëlle de Beer

Aan de Haverkamp in Beek en Donk verkoopt Harold van der Vliet van Van der Vliet Bedrijfswagens al ruim vijftien jaar zelfstandig jong gebruikte en nieuwe bedrijfswagens. In zijn bedrijfsvoering staat persoonlijk contact met klanten en het opbouwen van een langdurige relatie voorop. Daarom houdt Harold eens in de zoveel tijd een klein tevredenheidsonderzoek onder zijn klanten. Maar eerst stelt Harold zichzelf voor en legt hij uit wat hij allemaal voor u kan betekenen.

Harold, wat doet Van der Vliet Bedrijfswagens?

"We doen alles op het gebied van verkoop, onderhoud, financiering en schade-afhandeling van jong-gebruikte en nieuwe bedrijfswagens. Een klant kan bij ons niet alleen terecht voor onderhoud en reparatie van de bedrijfswagen maar we richten de wagen ook op maat en geheel naar de wens van de klant in. We bevestigen desgewenst imperials of trekhaken, spuiten we de wagen in de bedrijfskleur(en) en/of beletteren deze met het bedrijfslogo. De wagen wordt compleet en fatsoenlijk afgeleverd."

Hoe ga je te werk?

"Het begint voor ons altijd met het goed luisteren naar een klant. Welk doel moet de bedrijfswagen dienen? Van daaruit start ons advies. We nemen een klant alles uit handen en werken met een klein team waardoor de lijntjes kort zijn."

Komen al je klanten uit Laarbeek?

"We hebben een groot en trouw klantenbestand in Laarbeek maar we werken ook landelijk via internet."

Onlangs kocht Bernard Donkers van Benik Houthandel en Zagerij uit Beek en Donk een nieuwe bedrijfswagen bij Van der Vliet. Bernard is al langer klant bij Van der Vliet en hij is uiterst positief over de wijze waarop hij door Harold van der Vliet wordt geholpen.

Bernard, hoe ben je bij Harold terechtgekomen?

"Heel simpel; hij woont in de buurt!"

Was dit de eerste keer dat je zakendeed met Van der Vliet?

Bernard: "Nee, ik heb al meerdere bedrijfswagens gekocht bij Van der Vliet. Ik ken Harold al jaren. Harold heeft goede referenties."

Wat voor bedrijfswagen heb je aangeschaft Bernard?

"Ik heb een nieuwe Toyota Hilux 4x4 aangeschaft om hout te kunnen leveren."

Wat doet Benik Houthandel en Zagerij precies?

Bernard: "Na 15 jaar ervaring te hebben opgedaan in de bosbouw, hebben we in 2011 onze eigen houtzagerij opgericht. Je kunt bij ons terecht voor diverse houtsoorten. Dankzij ons netwerk dat we in het verleden hebben opgebouwd, kopen we hout uit verantwoord beheerde bossen om een kwaliteitsproduct te kunnen leveren. We geven advies bij de aankoop van hout en het bouwen van overkappingen of veranda's. Daarnaast leveren we maatwerk; we kunnen hout in iedere gewenste dikte en lengte tot negen meter zagen. We hebben een grote voorraad balken en planken. Een topper in ons assortiment zijn de boomschorsplanken."

Tot slot: Waarom naar Van der Vliet Bernard?

"Harold is snel, betrouwbaar en altijd bereikbaar. Als er onverhoopt iets is, bel je hem op en komt hij gelijk. Indien nodig, regelt hij vervangend vervoer. Ideaal, die korte lijntjes."

Van der Vliet Bedrijfswagens is gevestigd in Beek en Donk aan de Haverkamp 12 (Industrieterrein Bemmer). U kunt Harold van der Vliet bellen via 0492-344672. Mailen kan ook naar info@vandervliet.biz. Voor alle overige informatie: www.vandervliet.biz.

Benik Houthandel en Zagerij is gevestigd te Beek en Donk aan de Vonderweg 3. Benik is telefonisch bereikbaar via 0492-551414 of per email; info@benikhout.nl. Voor alle overige info: www.benikhout.nl.

