

Redacteur: Mariëlle de Beer

Aan de Haverkamp in Beek en Donk verkoopt Harold van der Vliet van Van der Vliet Bedrijfswagens al ruim vijftien jaar zelfstandig jong gebruikte en nieuwe bedrijfswagens. In zijn bedrijfsvoering staat persoonlijk contact met klanten en het opbouwen van een langdurige relatie voorop. Daarom houdt Harold eens in de zoveel tijd een klein tevredenheidsonderzoek onder zijn klanten. Maar eerst stelt Harold zichzelf even voor en legt hij uit wat hij allemaal voor u kan betekenen.

Wat doet Van der Vliet Bedrijfswagens?

Harold: “We doen alles op het gebied van verkoop, onderhoud, financiering en schade-afhandeling van jong-gebruikte en nieuwe bedrijfswagens. We nemen een klant alles uit handen en werken met een klein team waardoor de lijntjes kort zijn. Een klant kan bij ons niet alleen terecht voor onderhoud en reparatie van de bedrijfswagen maar we richten de wagen ook op maat en geheel naar de wens van de klant in. We bevestigen desgewenst imperials of trekhaaken, spuiten we de wagen in de bedrijfskleur(en) en/of beletteren deze met het bedrijfslogo. De wagen wordt compleet en fatsoenlijk afgeleverd. Het begint voor ons altijd met het goed luisteren naar een klant naar welk doel de bedrijfswagen moet dienen. Van daaruit start ons advies.”

Komen al je klanten uit Laarbeek?

“Niet persé. We hebben een groot en trouw klantenbestand in Laarbeek maar we werken ook landelijk via internet.”

Marco Swinkels van De Groene Hoek Hoveniersbedrijf uit Beek en Donk weet er alles van. Hij kocht onlangs bij Van der Vliet een nieuwe bedrijfswagen. We vragen hem naar zijn ervaringen.

Marco, wat doet De Groene Hoek precies?

“De Groene Hoek houdt zich al ruim twaalf jaar bezig met de aanleg en het onderhoud van tuinen, zowel voor particulieren als bedrijven. We werken in- en rondom Laarbeek. Zodra ik Radio Kontakt niet meer kan ontvangen, is er iets aan de hand”, lacht Marco.

Hoe ben je bij Harold terechtgekomen?

“Ik kende Harold al wel een beetje vanuit het dorp. Ik had al verschillende tweedehands bedrijfswagens maar wilde nu een nieuwe bus aanschaffen. Via een collega hoorde ik de naam van Harold weer vallen en op een zaterdagmiddag dacht ik ‘ik bel hem op’ en ik kon gelijk terecht. Verkoop in eigen dorp leeft.”

Was dit de eerste keer dat je zakendeed met Van der Vliet?

Marco: “Dit was de eerste keer dat ik een bedrijfswagen bij Van der Vliet heb aangeschaft. Vanuit de ervaringen met mijn andere bussen wist ik precies hoe mijn nieuwe

wagen eruit moest komen zien. Ik heb mijn wensen met Harold besproken en hij heeft de bus precies zo geleverd zoals ik voor ogen had.”

Wat voor bedrijfswagen heb je aangeschaft?

“Ik heb een nieuwe Iveco Daily met kipper opbouw en grote gereedschapskist gekocht. Het is ideaal dat de bus op maat is gemaakt voor het afvoeren van groen materiaal. Deze is nog beter op maat gemaakt dan mijn andere bussen.”

Tot slot heel kort: Waarom naar Van der Vliet?

“Omdat Harold heel gewoon is. Als ik hem bel, heb ik altijd rechtstreeks contact met hem. Geen flauwekul, daar hou ik zelf ook van.”

Van der Vliet Bedrijfswagens is gevestigd in Beek en Donk aan de Haverkamp 12 (Industrieterrein Bemmer). U kunt Harold van der Vliet bellen via 0492-344672. Mailen kan ook naar info@vandervliet.biz. Voor alle overige informatie: www.vandervliet.biz.

De Groene Hoek Hoveniersbedrijf is gevestigd te Beek en Donk aan de Pater Becanusstraat 83. Voor vragen kunt u telefonisch contact opnemen met Marco Swinkels via 0492-464778 of 06-12332781 of een mail sturen naar info@hoveniersbedrijfdegroenehoek.nl.

