

Redacteur: *Mariëlle de Beer*

Aan de Haverkamp in Beek en Donk verkoopt Harold van der Vliet van Van der Vliet Bedrijfswagens al ruim vijftien jaar zelfstandig jong gebruikte en nieuwe bedrijfswagens. In zijn bedrijfsvoering staat persoonlijk contact met klanten en het opbouwen van een langdurige relatie voorop.

Harold, waarvoor kan een klant bij jou terecht?

"We doen alles op het gebied van verkoop, onderhoud, financiering en schade-afhandeling van jong-gebruikte en nieuwe bedrijfswagens", vertelt Harold. "Omdat we werken met een klein team zijn de lijnen kort en direct en ken ik al mijn klanten persoonlijk. Een klant hoeft maar te bellen en alles wordt - desgewenst - uit handen genomen. We zorgen niet alleen voor onderhoud en reparatie van de bedrijfswagen maar we richten de wagen ook op maat en geheel naar de wens van de klant in. We kunnen imperials of trekhaken bevestigen en de wagen spuiten in de bedrijfskleur(en) en/of beletteren met het bedrijfslogo. De wagen wordt compleet en fatsoenlijk afgeleverd. We hebben veel kennis in huis maar we beginnen altijd met het goed luisteren naar een klant welk doel de bedrijfswagen moet dienen. Van daaruit start ons advies."

Komen je klanten uit Laarbeek?

"We hebben een groot en trouw klantenbestand in Laarbeek maar we werken ook landelijk via internet. Onze klanten kiezen voor

ons bedrijf omdat er sprake is van gemoedelijkheid, korte lijnen en een samenwerking op basis van vertrouwen."

Elke twee weken deelt een klant uit Laarbeek - desgevraagd - zijn of haar ervaringen met Van der Vliet Bedrijfswagens. Deze week is het de beurt aan Bernard Donkers van Benik Houthandel en Zagerij uit Beek en Donk.

Bernard, wat doen jullie precies?

"We hebben een eigen houthandel en zagerij. Na 15 jaar ervaring te hebben opgedaan in de bosbouw, zijn we in 2011 onze eigen houtzagerij begonnen. We kopen hout uit verantwoord beheerde bossen en leveren op die manier kwaliteit. We leveren maatwerk doordat we hout in iedere gewenste dikte en met een lengte tot negen meter kunnen leveren. Daarnaast geven we advies bij de aankoop van hout en bij het bouwen van overkappingen of veranda's. In onze showroom is een uitgebreid assortiment balken en planken te vinden."

Hoe ben je in contact gekomen met Harold van der Vliet?

"Heel simpel. Zijn bedrijf is gevestigd op hetzelfde industrieterrein. De lijntjes zijn kort hier."

Wat heeft Harold voor jullie kunnen betekenen?

"We hebben onlangs een Sprinter bij hem gekocht. Maar we zijn al jaren klant bij Van der Vliet en ook al jaren tot volle tevredenheid", licht Bernard toe.



Hoe komt dat? Wat maakt zakendoen met Van der Vliet zo aantrekkelijk?

Bernard: "Daar kan ik kort en duidelijk over zijn; Harold is een heel sympathieke vent en de koffie staat altijd klaar! Bovendien is hij eerlijk en betrouwbaar. Ik kan altijd bij hem terecht, ook 's avonds of als ik vervangend vervoer nodig heb en dat vind ik echt een pluspunt. De service is uitstekend!"

Van der Vliet Bedrijfswagens is gevestigd in Beek en Donk aan de Haverkamp 12 (Industrieterrein

Bemmer). U kunt Harold van der Vliet bellen via 0492-344672. Mailen kan ook naar info@vandervliet.biz. Voor alle overige informatie: www.vandervliet.biz.

Benik Houthandel en Zagerij is gevestigd in Beek en Donk aan de Brakenstraat 7. Bezoekers zijn welkom op het bezoekadres Schoondankseweg 1. Voor meer informatie: bel 0492-551414 of check www.benikhout.nl.